

SI QUIERES PUEDES...



SI QUIERES PUEDES...

“El regalo más grande que puedo acerté es, contarte como logré lo que quería, y cuando quería”

Ann.s

SI QUIERES PUEDES...

EL MULTINIVEL ES MUJER

Secretos que te ayudaran a lograr lo que quieres
EN TU NEGOCIO MLM...

SI QUIERES PUEDES...

Este regalo es solo para ti, se en el punto donde estas, y quiero ayudarte lo más que yo pueda, quiero verte crecer, expandirte y triunfar en el multinivel que decidas, o donde tú quieras tener éxito, por 20 años he sido emprendedora en multinivel, realice 3 multiniveles en los cuales logre éxito, reconocimiento y lo más importante formarme y llegar a ser la mujer que hoy soy... Viejes internacionales, experiencias únicas y lo más importante conocer a personas maravillosas a las cuales amo y admiro...

No ha sido fácil, si te digo esto seria una gran mentirosa, pero te doy mi palabra que siempre mereció la pena el sacrificio y el esfuerzo... Hace 20 años tan ingobernable como siempre, ya tenía a mis 4 hijos varones, cocinera de profesión no de formación, sin estudios, ni autoestima, yo creí en mí, y creí que yo podía lograr grandes cosas ayudando a otros, no sentí miedo era algo innato en mí, amaba los retos, las ventas, el esfuerzo y cada día superaba piedras en mi camino aprendiendo de personas exitosas que ya tenían los resultados que yo quería, nunca cuestione las formaciones ni las direcciones que me recomendaban y aplique todo lo que me decían a raja tabla, por esa razón logre cumplir mis sueños, logre ser imparable fuerte. Pero dejemos de hablar de mí, estamos aquí por ti y para ti... Quiero hacerte un regalo desde el corazón con todo mi cariño y amor...

MI gran victoria será verte brillar, verte crecer y verte ser quien has venido a ser, porque tu querida mía estas aquí por un propósito, y no serás feliz hasta cumplirlo.

Gracias mi querida lectora, por permitirme estar aquí hoy y cumplir mi propósito de vida, sé que tú me estas leyendo para cumplir el tuyo y deseo ayudarte a alcanzarlo ya! No esperes más, aplica todo sin excusas y obtendrás resultados que antes solo soñabas!
QUE VAS A ENCONTRAR AQUÍ?

SI QUIERES PUEDES...

TODO LO QUE NECESITAS PARA NO COMPRARTE NI UNA SOLA ESCUSA MAS!!

Si otros pueden tú también!!!

Vamos con toda la fuerza de tu ser a lograrlo, porque te lo mereces!!!

Solo tienes que pagar el precio del éxito, y es muy caprichoso, él no te pedirá grandes cosas, pero si te pedirá constancia y compromiso...

ESTAS COMPROMETIDA? SERAS CONSTANTE?

OK te creo, porque yo veo el diamante que está en ti, y lograras brillar en tu negocio desde el primer momento...

Por favor escíbeme con tus experiencias y resultados eso me ara muy feliz...

www.anasanchezespinoza.com



SI QUIERES PUEDES...

Gracias a todos los que me han ayudado o han compartido su camino conmigo todos somos viajeros en la vida, gracias a todos los que me han cuidado con amor incondicional y absoluto... Estáis en mi corazón por siempre TAMI...

También gracias a los que me juzgaron, porque gracias a ellos fui más fuerte más leal, más incondicional, y más exitosa, lo siento perdón, te amo gracias...

SI QUIERES PUEDES...

ENAMORADA DEL MULTINIVEL

Un día de noviembre del 2003 llego a mí una publicidad de esas que no te crees nada de lo que dice, **OBTEN INGRESOS TRABAJANDO DESDE CASA Y CON INTERNET, O UNOS INGRESOS EXTRAS**

Aunque no creía nada y enamorada de internet y la nueva tecnología que se abría ante mí, decidí conectarme a una conferencia online, donde vi que se conectaban personas de todas partes del mundo, y todas ellas con intereses en negocios, generar ingresos y alcanzar el éxito...

TRABAJE DESDE CASA Todo un sueño para mí, dejar de depender de la nómina de mi pareja, atender a mis hijos mi casa y tener ingresos extras o porque no? una carrera profesional...Y lograr mi éxito!!!

Me enamore ciegamente, era una golosina para mí, tenía mi mente vacía y fue rellena con palabras poderosas, presentaciones y retos que no me impedían afrontar el crecimiento que necesitaba cada día, cada mes, cada año, imparable...

Y después del trabajo duro, enfocado, y constante, llegaron los premios, los reconocimientos, las limosinas, las cenas de gala, asientos vip, yo que era más o menos como beti la fea... Desplegué mis alas y salió lo más hermoso de mí, una mujer ingobernable e independiente, luchadora y hermosa...

Muchos culpan a las empresas, que cerraron, que se fueron, o a los líderes que les invitaron y aún estaban formándose para ser líderes y no supieron según los perdedores dar el nivel...

SI QUIERES PUEDES...

PRIMERA LECCION:

AZTE RESPONSABLE DE TI, DE TU NEGOCIO DE TUS RESULTADOS, NO HAY CULPABLES SOLO PERSONAS FORMANDOSE Y APRENDIENDO...

Agradece desde el corazón a la persona que trajo a tu vida una bendición, porque un multinivel bien trabajado con compromiso es una bendición en tu vida y en tu familia te lo aseguro...

No todos van a pensar así, lo respeto, pero, si estas donde no quieres estar es porque no te haces responsable, se responsable, y se todo lo que puedes llegar a ser, porque si puedes debes...

TU NEGOCIO ES TUYO Y SOLO TUYO

TU ÉXITO TAMBIEN

SEGUNDA LECCION:

NADA LLEGARA A TI GRATIS...

Tendrás que pagar el precio, de la disciplina, de la constancia, de organizarte, de hacer que el día parezca que tiene 30 horas, porque quien te ha dicho que te llegara rápido y fácil te ha mentado, yo lo aprendí desde el primer momento, lo entendí, busca como hacerlo, si no tienes tiempo organízate, no puedes faltar a ninguna formación, ninguna!!

Que dirán que necesitas aprender o saber y te tomara un año o más avanzar porque no estuviste donde tenías que estar, que es en tu formación!!

SI QUIERES PUEDES...

Mi trabajo, mi casa y mis hijos, mis formaciones con mi mal y necesitaba ir más rápido, así que en el coche mientras hacia la casa,

la comida, al irme a dormir, todo el tiempo con audífonos aprendiendo lo que otros llevaban décadas de adelanto y no podía pensar que yo no tenía la formación ni la educación para hacer lo que ellos hacían, yo quería ser como ellos!!!

Que ría ser libre financieramente, quería ser independiente, quería una calidad de vida para mi familia, yo no quería mirar las listas de los precios toda mi vida, quería ser más, quería ayudar a otros y la única forma que tenía era obteniendo ingresos más altos!!

Me sentía fuerte, decidida a quemar los barcos!!

Es en este momento donde algo maravilloso ocurre...Y dejas de ser tu yo más básico, y te conviertes en ese cisne majestuoso...

Eso quiero mostrarte, tú también lograras volar, y volaras tan alto como quieras, porque los limites los pones tú!

Hablemos de ventajas;-)

ALGUNA VEZ ESCUCHASTE... ESTE MUNDO ES SOLO PARA HOMBRES?

ESO NUNCA FUE VERDAD, Hombres y mujeres somos iguales y tenemos las mismas oportunidades, por lo menos yo lo veo así, pero como soy mujer me he dedicado a sacar todas las ventajas cuando yo veía que ellos eran mejores que yo en el negocio, aprendí a decirme la verdad y las ventajas que yo tenía.

10 VENTAJAS QUE TIENE LAS MUJERES EN UN MLM

1 talentosas naturales en la comunicación, nos encanta hablar nos encanta preguntar, no tenemos miedo a introducirnos en la vida de otro para obtener más información, y de esta forma ayudar más, nos

SI QUIERES PUEDES...

encantan los detalles, lanzadas a explicar todo con detalles y sin miedo a nada... (sobre todo si tenemos un porque grande)

2 enfocadas nos sentimos bien compartiendo, en reuniones familiares, eventos, fiestas, en la compra, productos, o resultados, no presionamos y damos lo que nos piden, algunas mujeres tienen habilidades maravillosas como son la paciencia, o el fuego de su interior que donde pone la mirada pone el negocio, siempre generando ideas y siendo creativas ;-)

3 apasionadas, con don de gentes o no, la mujer es grandes motivadores, cuando logran resultados explotan de emoción y necesitan compartir esto con el mundo, porque saben que el mundo las necesita, logran hacer ver a la otra persona el mundo desde su perspectiva y logran un SI rotundo!

4 justas siempre buscamos justicia, no soportamos las injusticias y menos en los negocios, lealtad y compromiso con los demás y nos encanta ser empáticas y asertivas dejar un bien común.

5 trabajadoras y preocupadas de ser mejor, superar inconvenientes y tener más desarrollo personal, siempre buscando una mejora continua, eres el rostro de tu negocio, tendrás que trabajar mucho en ti, primero internamente y después se reflejara en tu exterior, debes ser una gran profesional, con ética moral, y ser diferente a todas las demás.

6 relaciones Hazte buena en las relaciones, hoy en día lo tienes muy fácil con las redes sociales, preocúpate de tus seguidores y comparte contenido de valor, utiliza todas estas herramientas para hacer crecer tu negocio mal mientras otras pierden el tiempo en las redes tu crece...Crece...Crece en seguidores, en contenido, en compartir...

SI QUIERES PUEDES...

7 Agiles muy organizadoras logran hacer varias cosas a la vez, debes darte cuenta del valor que tiene el tiempo, cada minuto, cada segundo es un valor incalculable y por esta razón una mujer líder es multitarea, tienes la habilidad de responder el móvil mientras cocinas y tienes a tu hijo en brazos así que aprovecha tus talentos naturales naciste con ellos.

8 Resistentes y tenaces, no nos damos por vencidas nunca, no importa el ritmo lento o rápido pero jamás abandonamos nuestros sueños, gozamos de una gran resistencia ante los problemas, siempre superamos el dolor y la frustración.

9 Construimos comunidades igual que relaciones, amamos construir y crear, nos da satisfacción unir a todos por un mismo objetivo, y luchar juntos hasta el final, creando lazos de unión fuertes.

10 Empoderadas nos encanta esta palabra y cuando nos asociamos las mujeres son invencibles, determinadas, capaces de potenciar todo lo que tocamos, desarrollamos habilidades que no tenemos y ayudamos a otros a tenerlas.

Todo esto se potencia al ponerlo al servicio de un negocio multinivel, te permite desarrollarlo, y aplicarlo, crecer exponencialmente, y ser toda una inspiración para otras personas.

MUJERES PODEROSAS MLM

Te voy a dar las suficientes razones que necesitas, y todas estas cosas que te dices mentalmente y no te ayudan en nada...

SI QUIERES PUEDES...

TE VOY A SER MUY CLARA, DIRECTA, INCLUSO TE VOY A CAER MAL...

Espero que no mucho jajaja ;-)

Me encanta cuando sonríes...

Actualmente existen todo tiempo de empresas mal, productos o servicios, de todos los gustos económicos, y que realmente son una opción real para muchas personas, generando ingresos gracias a las redes de mercadeo.

Yo logré liberarme, dejar de ser una mujer florero, mantener a mis hijos, pagar un bachillerato privado a mi hijo mayor, viajar, formarme, etc. y ser independiente y solo porque me creí que yo lo merecía!

El potencial que tú tienes si lo unes a una red de mercadeo es una mezcla explosiva!!!

Pues el crecimiento personal y económico es desde el primer momento, un negocio multinivel es más poderoso si una mujer decide desarrollarlo, te lo garantizo!

Hasta el mismo Robert Kiyosaki lo ha reconocido, empresario, escritor, y motivador estadounidense, en su propio libro dedico un capítulo entero a su mujer reconociéndole a esta su grandeza y determinación, él ha visto el gran poder de esta unión. MLM y una Mujer una bomba!

Te voy a llenar de razones para que tomes acción, eres mujer imparable e ingobernable, muchos querrán reclutarte en su equipo pues saben y son conocedores de lo que eres capaz de hacer...

SI QUIERES PUEDES...

En estados unidos el país del negror marketing más de 90% de los que desarrollan estos negocios son mujeres, por qué?

Porque el éxito de estos negocios está en entablar relaciones, crear vínculos, la mujer es una experta en esto te lo aseguro;-)

7 RAZONES POR LAS QUE TU MUJER VAS A TRIUNFAR EN MLM

1 CREA RELACIONES Y VINCULOS EXTRAORDINARIOS

Preocúpate por los demás. Simplemente, antes que por ti misma...

2 SAL DE LAS ESTADISTICAS

No seas parte del 57% de mujeres mayores de 50 sin ingresos y solas, no esperes una jubilación, pues encima es más baja nuestra vida es más larga que la de los hombres entre 7 a 10 veces más, un 35% de las mujeres son pobres lo que las coloca en una clara dependencia. Mirando este panorama, como estarás en algunos años haciendo lo que haces?

3 SE INDEPENDIENTE

Despídete de ser dependiente, esto te limita, te hace vulnerable y te impide cumplir tus sueños.

Cuando eres independiente económicamente, y generas ingresos masivos no dependerás de un esposo, de un empleo, o una pensión deprimente, yo eso lo veo como migajas, no te conformes con las sobras cuando puedes tener el pastel entero, trabaja y aprovecha tus habilidades para coger las riendas de tu futuro y cumplir tus sueños...

4 LIBERATE LABOLARMENTE

SI QUIERES PUEDES...

En un trabajo convencional, trabajar para los sueños de tu jefe, para que él tenga las vacaciones que tu desees y sus hijos vayan a escuelas que tu sueñas para tus hijos, no es malo trabajar en un

trabajo hasta lograr ingresos que invertirás en tu negocio, pero se consciente, un empleo a largo plazo solo te da una vida simple sin grandes descubrimientos ni resultados, sin nombrar que existen límites de edad, de genero etc. que nos ponen una etiqueta y que cuando ellos consideren ya no seremos aptas para determinados trabajos, en las redes de mercadeo no existe la edad ni los limites no importa tu género, religión o raza, edad o educación...

Lo importante es estos negocios es la disciplina el compromiso dejándote guiar aprendiendo copiando y aplicando lo que ya está demostrado.

5 SIN LIMITES ECONOMICOS

No es un secreto la desigualdad entre hombres y mujeres si hablamos de sueldos, esto da frustración y rabia, baja autoestima pues nos sentimos menos valoradas laboralmente,

Las redes de mercadeo son un alivio ya que puedes poner todo tu potencial y crecer sin límites hasta donde desees, tu economía será lo que tú quieras que sea, siempre que te esfuerces y te esmeres en un equipo fuerte y leal, que no se detenga ante nada ni nadie y del máximo posible, creo un equipo de trabajo imparable!

6 AUTOESTIMA POR LAS NUBES

Debes entender que te va a cambiar la vida, pues un negocio de multinivel las bases de su éxito son la autoestima, formarte y llegar a ser una gran líder, déjate formar, cuando tu autoestima aumenta, todo mejora, tus relaciones, tu vida, tu seguridad en ti misma hacen de tu vida algo maravilloso.

SI QUIERES PUEDES...

7 CONTROLA TU TIEMPO

Es una realidad, lo más valioso que tenemos es el tiempo, no puedes comprar tiempo, tienes el que tienes no tienes más, si quieres dejar tu

legado y tener un gran equipo viajar internacionalmente, ayudar a muchos, tu tiempo es el que te queda, cada segundo que pierdes no regresa, un negocio mal te da opciones donde aprovechar tu tiempo al máximo, puedes realizar tu negocio desde casi cualquier lugar tienes el centro de tu negocio y de tu tiempo, puedes llevar tu negocio en tu bolsillo!!

Cada vez que veo una mujer crecer personalmente ser empresaria, madre y todo lo que quiera proponerse y ser exitosa en todos estos campos, soy consciente desde mi corazón que este mundo es mejor por tenerla a ella en el...

La unión hace la fuerza! Juntas somos más!

Quiero poner mucho amor en mis letras, porque creo firmemente que si nos unimos aremos de este mundo un lugar mucho mejor, soy una loca apasionada de este mundo, sé que existen muchos mitos, dimes y diretes, que ni de lejos son reales, y eso te ara rendirte y abandonar, tratare con mucho amor explicarte como diferenciar la verdad de la no verdad...

CUANDO TE DICE...

En tu empresa está todo lo que necesitas para entrenarte, no busques en otros lados...

No es Verdad:

Es tu obligación formarte en tu empresa y fuera de ella tu negocio es tuyo, busca un libro, un evento, una mentora y despegá!!!

Porque conformarte ir lento si puedes ser una estrella fugaz!!! Y iluminar el cielo!!!

SI QUIERES PUEDES...

CUANDO TE DICE...

Las mujeres en MLM ganan poco...

No es verdad:

Existen miles de mujeres millonarias en el Network Marketing y vamos a subir el numero porque estarás entre ellas!!!

Depende de ti si quieres ganar poco o mucho, hoy vas a conocer algunas de estas mujeres ingobernables!

CUANDO TE DICE...

Los negocios de Network Marketing son solo para mujeres que no estudiaron...

No es verdad:

Cada vez más mujeres profesionales con títulos o no se interesan por esta industria simplemente por la libertad y beneficios que se sienten al pertenecer a esta industria...

Debes ir donde está el conocimiento y formación que necesitas, debes trabajar en ti más que en nada ni nadie, solo así tu obtendrás el crecimiento personal que te ayudara a llegar donde quieres estar. Algunas de estas mujeres ya han dejado un camino claro para las que llegamos detrás, no inventes ni pierdas el tiempo ya está todo solo identifica el que quieres y pon tu esencia...

ASISTE A LOS EVENTOS Y SACA EL MAXIMO PROVECHO

ERIC WORRE dice así...

Tipos para disfrutar mejor un evento

- CONOCE NUEVAS PERSONAS
- INSPIRATE DE SUS HISTORIAS

SI QUIERES PUEDES...

- ANIMA
 - LLEGA A TIEMPO
-
- TRATA DE OBTENER UN CONCEPTO CLAVE DE CADA CONFERENCIISTA HAZ NOTAS
 - CUANDO TERMINE EL EVENTO TENDRAS AL MENOS MAS DE 25 IDEAS NUEVAS PARA APLICAR A TU NEGOCIO
 - ELIGE 5 QUE CONSIDERES MUY VALIOSAS PARA LOS SIGUIENTES 30 DIAS
 - COME CON PERSONAS QUE NO CONOZCAS
 - PREGUNTALES SU HISTORIA, LLEVA UN CUADERNO DE NOTAS Y PÍDELES EL CONTACTO

Debemos crear una nueva cultura y más que nunca las mujeres apoyaron pues recibimos criticas muy duras en los negocios y en la vida, crueles y severas, principalmente de mujeres... Toma la decisión de **no hablar mal de otra mujer jamás!** Aunque el cotilleo sea inquietante y atractivo, dile a la persona que te trae el cotilleo en mi presencia no, somos mujeres y luchamos juntas!!

HABLEMOS DEL LIDERAZGO FEMENINO

Mujeres que no solo han cambiado su vida y la de sus seres queridos, también han cambiado el mundo, mostrándonos que si se puede si tú quieres.

Se que estas cansada de buscar y que nada de lo que te rodea te ayuda, sientes decepción, angustia, quieres lograr cosas pero es difícil, lo se! Si abandonas estarás muerta en vida, porque sabes que no serás feliz, tu serás feliz dándolo todo, entregándote a todo y

SI QUIERES PUEDES...

dejando fluir tu esencia y fuerza, confía en ti, estas aquí
FELICIDADES! Si!! Hay un camino y lo vas a caminar y será difícil,
pero al final merecerá la pena porque serás un ser increíble.

Imagínatelo, dueña de tu tiempo y de tus ingresos...Imagina tu casa si,
la casa de tus sueños. Tu coche, tus vacaciones, que regalos aras a
tus familiares en que apoyaras en el mundo que legado dejaras...
Puedes rescatar tu negocio o puedes simplemente cambiarlo...
Pero no te detengas aun no...

Mujeres ingobernables imparables que nos han dejado mucho.

Gloria Mayfield Banks.- “Pasos para Tener Confianza en Ti”



SI QUIERES PUEDES...

Líder No. 3 de su compañía, llegó a esta industria como muchas de nosotras, por un ingreso, extra, soltera, después de vivir 10 años de

violencia doméstica. A pesar de ser lista, inteligente, trabajadora, egresada de Harvard, sufría de violencia doméstica. Así que si alguien puede enseñarnos sobre Confianza es ella. Una de las cosas que nos enseñó es que la confianza es dinámica. Cambia conforme tú cambias. Y conforme subes de nivel, tienes que volver a ganar la confianza. Trabajas en ti, en tu confianza Ayudas a tu equipo a que también tengan confianza Les enseñas a enseñar.

Las personas exitosas toman decisiones con rapidez, no se detienen perseveran.

Margie Aliprandi “Es tu Tiempo”



SI QUIERES PUEDES...

En su carrera, ha ganado más de 20 millones de dólares. Si hay un tiempo en que el mundo necesita de ti, es AHORA....

Hay personas que desesperadamente necesitan lo que tú tienes, tus productos, tu negocio, tu forma de comunicarte. Así que ¿cuántas veces has escuchado? Yo no puedo hacer este negocio porque tengo hijos... Margie hizo un negocio millonario con 3 hijos de menos de 5... Sin experiencia, sin dinero... y sus hijos fueron su por qué....

Margie contó su historia, ella decidió que no quería estar lejos de sus hijos por eso, cuando encontró un producto que le encantó, DECIDIÓ que quería hacer su negocio de forma masiva.

Tenía que viajar en su coche, no tenía dinero, no podía pagar avión. Cuenta que manejaba toda la noche o dormía en su coche, a la mañana siguiente, iba al baño de una gasolinera a arreglar su cabello, ponerse hermosa, e ir a la Junta y decirles a todos “hay únanse a mi negocio millonario”. ... Tú nunca sabes, solo PERSEVERA... En una ocasión le tocó ir a Nueva York ... resulta que el taxista se perdió y llegó tarde a dar su presentación. Las personas estaban irritadas, así que dio una breve presentación de producto y negocio y les dijo “si alguien tiene alguna duda, aquí estaré”. Se le acercó un hombre con acento ruso y le dijo “Voy a llevar este negocio a Rusia” ...

EN ESE momento ella dijo “Oh sí, claro,” A los pocos meses, empezó a notar nombres rusos en sus comisiones... cuando decidió checar toda la línea que traía de este hombre, se dio cuenta que eran unos quinientos mil nombres....

Todo esto de una sola reunión... Tú nunca sabes! Tu trabajo es sembrar, no sabes cuáles son las semillas que traerán los frutos!!! Al luchar por tus sueños, les enseñas a tus hijos que sus sueños son importantes también...

SI QUIERES PUEDES...

Kathleen Deggelman.- “El Dinero Importa para Networkers”



¿De qué hablaban cuando eras niña?

¿Crees que el dinero crece en árboles?

No tengo dinero ¿Crees que el dinero es importante?

¡Se lista con tu dinero!

Algunos Tipos de Kathleen:

1.- Contrata un experto. - Control de tus Notas

2.- Practica la Gratitud. -Aprecia lo que tienes, de lo contrario, no obtendrás más. Siente gratitud por las personas que ahora mismo están en tu equipo.

Pon un Evento recurrente en tu teléfono, que diga “Hoy agradezco” ...

3.- Enseña a tus hijos acerca del dinero. - En lugar de decir “no podemos comprarlo”, mejor di “Qué podemos hacer para obtenerlo”

¿Qué hace el dinero por ti? Te da opciones, libertad de pasar el tiempo con quien tú quieras. Influencia para tener un mayor impacto en el mundo. Estás en 2 negocios: - Negocio de Network Marketing -

SI QUIERES PUEDES...

Ingreso por Invertir. Como mujeres la forma en la que te sientes con respecto al dinero, afectará a toda tu familia.

Sharron Sharif.- “Cómo dejar de tener Miedo a ProspectaR



Ha ganado más de 30 millones de dólares en su carrera. Si no tienes un Sistema en específico, entonces claro que tu equipo tendrá miedo. Necesitas tener un sistema en específico.

Estaba desesperada porque ya tenía 6 meses, no se duplicaba. Una junta hasta las 11 de la noche lloró todo el camino de regreso a casa porque la persona a quien le habían hecho la presentación, no firmó. Su upline le dijo “Hey Sharon, en esta industria nadie fracasa, a menos que renuncie” Aun así, ella se alejó por 3 semanas, no contestaba llamada y no quería saber nada de su compañía. Hasta que un día su patrocinador fue por ella y la llevó a una junta. Finalmente, tuvo una historia de éxito increíble. Estaba en el gimnasio, puso su producto por un lado y una mujer se le acercó y le preguntó que qué era, en ese momento le vendió su número para enviarle un mensaje y enviarle información. Ella se inscribió. Después esta mujer, envió producto a su mamá y su mamá se lo dio a un hombre. Este hombre resultó ser un

SI QUIERES PUEDES...

hombre de negocios. En resumen, en 3 meses, estaba haciendo 7,000 usd de ingreso residual cada mes. La gente conoce gente. Lo interesante de esta historia es que ni la chica ni su mamá siguieron en

el negocio. Y si tan solo estuvieran consumiendo, su cheque sería de 60,000 usd. Elimina el miedo, entrénate, escucha audios, dáselo a tu equipo. El conocimiento es poder!!

Milan Jensen.- “Tú ya eres Grandiosa”



Cuando Marina Worre la invitó a participar en este evento, se emocionó muchísimo. Contrató dos coaches que la enseñaran a hablar en público, escribió 10 hojas de discurso. Increíble entrada y final. Se cambió el look 2 veces, contrató una asesora de imagen todo porque quería mostrar a una mujer maravillosa.

Unos días antes del evento, ensañó frente a su familia. Y lo que le dijeron fue: mamá, la que está hablando no eres tú! Cómo llegar al lugar al que quieres ir Nos platicó cómo pasó por un doloroso proceso de divorcio, en el que después de 6 sesiones, se dio cuenta que perdería el caso, y ella buscaba un buen trato para ella y para sus hijas. Cuenta que llegaba el exesposo en una camioneta Hummer enorme y ella en su pequeño carro que hacía mucho ruido.

SI QUIERES PUEDES...

En la última cita de negociación, platica que dejó a la niña llorona, cobarde y temerosa en el carro. Le dijo: “Escucha, te vas a quedar aquí porque voy a sacar a la Mujer Maravilla, poderosa, porque

necesito negociar el futuro de mis hijas”. Y dio resultado. Nos platicó su rutina poderosa cada mañana: Al levantarse cada mañana, pone un pie en el piso y dice “gracias, gracias, gracias, hasta el espejo MUJER MARAVILLA”

Lo que invoca 3 cosas:

1. Gratitud
2. Poder
3. Humor

“Quiero que sepas que eres maravillosa, tienes todo lo que necesitas para lograr lo que quieres. Ya sabes qué hacer. Tienes el Valor y la Fe. Somos una Fuerza Poderosa. Algunas veces no nos damos cuenta. Somos Mujeres y cuando nos Unimos, cosas mágicas suceden.

Kim Kiyosaki.- “Educación Financiera en la Mujer”



SI QUIERES PUEDES...

Kim motiva a las Mujeres a tener 2 Defensas: - Educación Financiera - Educación Empresarial Recomendó que por el momento te concentres en Invertir tu tiempo y dinero en construir tu negocio y después con los ingresos pasivos comenzar a hacer inversiones. Kim considera al Network Marketing como una escuela de negocios. De hecho, comentó algo que me llamó la atención: Dijo que su primer negocio, lo hizo para APRENDER, no para obtener ganancias. Ella sabía que tendría una serie de problemas. Marina hizo mención que otro de los beneficios de estar en una empresa de Network Marketing es que las mujeres ganan igual que los hombres, lo que no sucede en el ambiente Corporativo

Kim mencionó acerca de lo importante de que tu Negocio tenga un propósito y Valores. Contó una historia sobre Oprah. Oprah llamó en el año 2000 y dijo “Necesito saber quién es Papá Rico”.

Kim y Robert habían hecho un acuerdo de confidencialidad con la familia, así que Kim le respondió “que no podía decirle, que si se

podría encontrar otra solución”. Oprah le gritó, le habló con voz fuerte y le dijo “DEBES DECIRME QUIÉN ES O NO LO ACEPTAREMOS EN EL SHOW” Kim se sentía fatal, Oprah había sido el sueño de ambos por AÑOS! Sin embargo, fue fiel a su promesa y valores y le dijo “Si debes saber quién es Papá Rico para que Robert esté en tu programa, entonces Roberto NO podrá estar en tu show” y colgó el teléfono. Diez minutos después Oprah llamó para continuar con los preparativos del Show. Eric le preguntó ¿por qué escribiste el libro Mujer Millonaria? Kim contestó que es una llamado a las mujeres, a enseñarles lo importante de que busquen su propia Independencia Financiera. Que no dependan de un hombre, jefe o gobierno.

SI QUIERES PUEDES...

Susan Sly.- “Organiza tu Vida para Profesionales en Network Marketing”



En el año 2000 le dijeron que tenía Esclerosis Múltiple, Quedó en bancarrota, perdió su casa...

Perdido su negocio, descubrió que su esposo la engañaba, perdió su matrimonio y terminó durmiendo con su hija en el mueble de su cuñado. Hoy es la Mujer que más gana en su compañía, gana más de dos millones de dólares al año, es corredora de maratones, conferencista internacional, escritora y experta en Balance. Susan hizo una pregunta... ¿quiénes estás dispuestas a hacer de los días que restan de este año los Mejores de su Vida? ¡Cada día es sagrado! Susan decidió hablar sobre organización para mujeres networkers. 90% de los pequeños negocios fallan!! ¿Por qué?

SI QUIERES PUEDES...

Por falta de pasión, de corazón, de deseo? Nooo La razón número 1 es la FALTA DE ORGANIZACIÓN. No tenemos una Agenda, un programa de trabajo!!

Rita Davenport.- “Tu trabajo es Aprender y Amar”



Rita dice que su trabajo es “Amar a su auditorio” y que el trabajo de nosotras es “Amarnos” Rita habló sobre 4 puntos específicamente:

1. Entre más Aprendes, más Ganas
2. Haz sentir especiales a las personas
3. Aprende la palabra “El que sigue”
4. Prioridades y Ponte a Trabajar.

Podría estar poniendo ejemplos de miles de mujeres pero, ahora es hora de trabajar, quiero hacerte este regalo consejos, tips, todo lo que necesitas para tener un cambio en 7 días!!!

SI QUIERES PUEDES...

SI!! 7 DIAS, APLICA TODO!

Entendí una cosa, yo sola me costaría mucho llegar donde quería debía acortar tiempos y lo hice, invertí en mí en mi conocimiento, en ser mejor, en leer a los mejores, en ver y oír a los mejores, en asistir al evento del mejor, y entrar en su mentoría, para formarme y llegar a donde merezco estar, continuamos??

Esto es para ti, por escribir tu correo en mi web, por creer en mí, por no rendirte, porque sé que lo vas a lograr y porque no estás sola somos millones!! Ingobernables exitosas en todo el mundo!!!

Estas dispuesta hacer algo sagrado de los días que faltan de este año?

El 90% de los negocios fallan!!

Porque? Por falta de pasión!! De corazón, de entrega, de deseo....

No!!!!

La razón es por falta de organización!! Debes tener una agenda y un plan de trabajo!!!

Mira estas respuestas de mujeres, entrevistadas, el 35% de las mujeres que ordenaron su armario respondieron que se sentían más satisfechas que después de tener sexo con su pareja, esto da ideas a los chicos relevantes! Dile a tu mujer que ordenaras su armario y la tendrás a tus pies;-)

5 puntos Clave de Organización

1.- Deja de Enviar Mensajes Equivocados Por ejemplo, ¡estás en una compañía y quieres triunfar! Pero resulta que aún conservas los catálogos, productos, stand y mil cosas de la empresa en la que construías antes tu multinivel. Es como si estuvieras con un “novio” y aún conservaras las “cartas de amor” de tu ex. Deja de enviar

SI QUIERES PUEDES...

mensajes equivocados y “deja ir” todo lo que envíe mensajes equivocados.

2.- Ten un espacio de Trabajo Aprende a poner barreras. Tu propio escritorio, tu espacio de trabajo. Que tu familia sepa que cuando estás produciendo, no deben interrumpir. Evita tener cosas de negocio por toda la casa. Y no trabajes en la cama, en la cocina, por todos lados! Sin un orden. Procura trabajar en tu oficina en casa. Ten una mesita por lo pronto sino tienes un escritorio, solo asegúrate que sea lo más privado posible.

3.- Agenda en Papel No inicies un día sin haberlo terminado. Lo que quiere decir es “siempre programa tu año, semana y día”. Agenda primero las Actividades No Negociables: Aquellas que solo tú puedes hacer. Agenda las Actividades que te Producirán Ingresos: llamadas, presentaciones, eventos Usa código de colores: Por ejemplo: Marca de color verde las Actividades que Producen Ingresos, color Naranja para las actividades de Familia y Azul el tiempo para ti (lecturas, audios, belleza, ejercicio). Usa tu Cuaderno de Producción

4.- Aprende a decir “No”

No tienes que ser la “solución” de todo mundo. Sonia, ayúdame a ver a todos mis prospectos, no!!!, si tú ya tienes tu programa del día, y tienes otros asuntos programados, no tienes por qué decir Si a todo. Aprende a decir “no” y a respetar lo que pusiste en tu Agenda. Sonia, necesitamos quien ayude a acomodar las sillas y los registros. No

SI QUIERES PUEDES...

tienes que decir siempre “Sí”, aprende que en algunas ocasiones por el bien de tu negocio, tendrás que decir “No”.

5.- Apalanca tu Tiempo Cero Drama. En nuestro negocio es muy común pretender que somos “Víctimas” y pedir la solución a nuestro patrocinador. Ayuda!!! Mi negocio no crece!! o Ayuda!! Fulanita está haciendo un chisme sobre mí. Y queremos pasarnos las horas hablando con nuestro patrocinador dándole 100,000 explicaciones de por qué no crecemos en nuestro negocio o de lo mal que Fulanita está hablando de mí. ¿Qué crees? Según Susan, este tiempo es perdido! Ella sugiere lo siguiente: Ten formatos especiales y apalanca tu tiempo. Si alguien quiere hablar contigo, agenda una cita y que llene un formato en el que pregunte:

- ¿Qué asunto deseas tratar?
- ¿Qué has hecho para tratar de solucionarlo?
- ¿Cómo crees que pueda ayudarte?

Agendar una cita y decirle: Ok, Susy tengo 15 minutos para platicar contigo el viernes, podría ser a las 10am o a las 5pm.

Lo que tú quieres es ayudar a Susy, y que ella encuentre la solución a su problema, recomendarle algún recurso que le ayude. Finalmente Susan compartió que cada noche les dice a sus hijos:

“Hay grandeza dentro de ti, tú puedes Ser, Hacer y Tener todo lo que Sueñas”

Anota puntos importantísimos!!!

Entre más Aprendes, más Ganas

Haz sentir especiales a las personas

Aprende la palabra “El que sigue” la consigue!

SI QUIERES PUEDES...

Prioridades y Ponte a Trabajar...

No aceptes consejos de personas que están por debajo de ti o sus resultados no son los que tus buscas.

Haz sentir a las personas especiales, que se note hazlo en serio, muestra interés sincero en ellos, hay millones de personas que no han escuchado de tu negocio o producto háblales!!

Una idea puede hacerte millonaria!! No hay nada más sexy que una mujer millonaria y segura de sí misma.

Te daré un secreto para las que tenéis pareja, hazle sentir que estás haciendo este negocio solo por ellos, no es que tú quieres ese Rolex, es que quieres comprárselo al hombre de tu vida; -)

El liderazgo es tomar acción

No importa que aprendas o te formes, si no es para compartirlo no servirá para nada, solo para ti, no he visto ningún líder sin un gran equipo detrás, debes compartir, de inmediato!!

Dales permiso para duplicar aplicar robar, y compartir todo lo que enseñes a tu equipo, estas creando un MODELO!! Hoy en tu negocio eres una experta y una principiante en otras ten humildad, liderazgo, aprende, pierde, escucha, y amate!!

1.- EL LIDERAZGO

No se trata de que tengas todas las respuestas, sino de que tengas las preguntas correctas. No intentes tú sola hacer todo! Olvídate de la frase: Si lo quieres bien hecho, tienes que hacerlo tú misma! Eso es

SI QUIERES PUEDES...

basura! Cuando conozcas una persona, hazle muchas preguntas!!

¿Cuál es tu mayor desafío? Y ¿Quién es tu cliente ideal?

Enfócate en ellos, investiga todo! Lo que puedas... Si no preguntas, la respuesta siempre será NO.... NO significa Next Opportunity....

Perdemos mucho tiempo con personas que no están interesadas

2.- APRENDE eres tan exitosa como la gente con la que te juntas.

Cuántas veces hemos escuchado eso de que somos el promedio de las 5 personas con las que más nos juntamos! Hoy mismo, en este momento, escribe sus nombres y piensa: están agregando, sumando o dividiendo.

No puedes tener un sueño de millones de dólares, si te juntas con mentes mediocres... las personas no se sentirán cómodas con la mujer en la que tú sabes debes convertirte, nadie está diseñado para estar siempre en tu vida, Las personas llegan a tu vida por razones y en estaciones. No trates de hacerlos sentir mal por quienes son, bendícelos y déjalos ir.

Para aplicar muchas de las cosas que estás aprendiendo deberás dejar afuera algunas personas, quiénes son las negativas? Déjalas ir y crea el espacio para nuevas personas. Personas que te inspiren, que estén por encima de ti, que te hagan crecer.

3.-APRENDE A PERDER

Estamos tan enfocadas en ganar, que olvidamos perder con gracia.

Déjame decirte... no todo lo que pierdes, es una pérdida. Algunas veces pierdes porque necesitas algo más grande... Aprende la lección y adelante!

4.-ESCUCHA Creo en el poder de escuchar. El tiempo más productivo es cuando estoy en silencio y me doy permiso d escuchar. El poder de reflexionar, dar gracias.

SI QUIERES PUEDES...

Lleva un diario de agradecimientos, relájate, pon atención. Cree en el balance. Finalmente

5.- AMA Ámate a ti primero, cuida tu cuerpo, lo que le das de comer, no lo trates como basurero.

DEJA DE SER UNA VICTIMA!!

El mundo cambiara cuando haya más mujeres millonarias, no victimas!!

Tu equipo deber ser y hacer...

- Saben lo que tienen que hacer y lo hacen
- Son constantes
- Edifican: Es el Ingrediente secreto de tu negocio
- Confianza
- No hablan mal de los demás
- Generosidad
- Aplican la Regla de Oro
- Respeto
- Celebran sus Logros
- No son Egoístas

Crea relaciones únicas y maravillosas con tu equipo, Tus hijos serán amigos de los hijos de los otros líderes, asistirán a sus bodas, irán a sus fiestas de cumpleaños, ¿qué tipo de persona quieres que sean en tu organización? Tu recompensa más grande NO VA A TU CUENTA BANCARIA va a tu vida!

SI QUIERES PUEDES...

Hablemos de trabajar un multinivel en pareja espero ayudarte...

Consejos para construir un negocio fuerte en pareja y no morir en el intento. ;-)

- Comunicación. Tenemos una Junta semanal y cada noche platicamos la agenda del día siguiente

- En ocasiones es Bueno separar los negocios de la relación

- Establecen Metas como familia

- Hacen juegos:

- El que haga 5 llamadas hoy, tiene derecho a elegir la próxima película -

- Si tu pareja no está en el negocio, de todos modos hacerle sentir que el negocio es de los dos

- Haz lo posible por desayunar, comer o cenar juntos.

Teléfonos apagados.

- Saber qué es lo más importante para tu pareja, disfrutar los éxitos y pagar el precio

- Negocio serio, pero también reír mucho

- Visión de pareja

- El tiempo con tu familia, estar “totalmente presentes”

- Romance presente, celebren aniversarios, flores, día de SPA

- Que la relación sea la prioridad

Si logras todo esto por favor házmelo saber eres increíble!! Yo aún estoy trabajando estos consejos jajaja.

Vamos a trabajar el miedo al NO”

SI QUIERES PUEDES...

PLAN DE ACCIÓN

1. Pides. Y te olvidas de los 2 grandes enemigos: Asumir y Prejuizar
2. Metas de "X cantidad de Nos al día".- Haz Retos de 7 días, 21 días con tu equipo. Enfócate en la actividad.
3. Sal de la Montaña Rusa. Reprograma tu forma de pensar. Los fracasos y los éxitos no son elecciones. Son parte de tu negocio. Es la misma moneda. Celebra los "Nos" porque quiere decir que estás en actividad.
4. Nunca te Rindas
No asumas que sabes que la madre que va cruzando la calle que no quiere una mejor vida. No es justo. No se permiten. Elimínalo, Pregunta y Ve qué pasa. ¿Cuántos Nos vas a tener por día? De esta forma, te enfocas en la acción. Por mes, se enfocaron en 100 Nos al mes, hace años en sus carreras.
El No está integrado en tu negocio. Siente diferente con cada No. No, no es una razón para que te rindas.
Estás en acción! Todos están recibiendo Nos. Celebra los Nos, ahí sucede la magia! Tu confianza se eleva! Y las personas se sienten atraídas hacia ti. Nunca te rindas
.- Después de 10 años el libro "Go for No", fue best seller en Amazon. Hicieron muchos cambios en 10 años.
Cuando tienes la tenacidad y la gente dice, guau! Esta chica es imparable, es la roca en el río, es algo diferente. En secreto te admiran.

QUE PIENSAS SACRIFICAR? PARA TENER ÉXITO Y LA VIDA QUE SUEÑAS DEBES PAGAR UN PRECIO.

Piensa muy bien, que sacrificios estas dispuesta hacer...Escríbelos.

Esta es tu tarea hoy

SI QUIERES PUEDES...

Vas a ir a casa y vas a estar tan emocionada. Quiero que hablas con tu esposo, amigos y diles lo que vas a hacer

- Encuentra una Mentora
- Haz un Plan de Negocio

Te lo mereces. Si estás lista para hacer un sacrificio, quiero que te pongas de pie y digas:

“Nací para más, por el momento sacrificaré unas cosas, para ir por cosas más grandes”.

Como prospectar en Facebook

- 1 ama a todo el mundo
- 2 demuéstroles interés
- 3 crea una relación
- 4 no hagas spam
- 5 regala likes” a sus videos y publicaciones
- 6 crea relaciones con 10 personas cada día
- 7 se profesional, las personas se sienten atraídas por este tipo de personas

1. Niños
2. Belleza
3. Relaciones
4. Negocio
5. Deportes

En tus publicaciones habla acerca de estos puntos. Atrae a personas que les guste lo mimo que a ti. Busca fotos, imágenes, toma videos, todo con relación a los puntos de arriba. Si siempre publicas lo mismo, es molesto.

SI QUIERES PUEDES...

Ten tu propia marca. Crea tu propia personalidad. ¿Cómo quieres que te vean las personas?

Como una persona interesada en belleza, glamour, salud, nutrición, en la familia. Se vulnerable, se tú misma! No tienes que estar hablando todo el tiempo sobre tu producto.

RUTINA EN REDES SOCIALES

Siete publicaciones diarias:

1.- VIDEOS!!!!

2.- Familia

3.- Negocio

4.- Estilo de Vida

5.- Agradecimientos

6.- Diversión

7.- Imágenes, Fotos, Frases

Tipos: Solo graba los Videos y súbelos. Solo busca buena iluminación.

A la gente le encanta compartir fotos en donde se muestra agua, color azul, niños y comida Luce normal, no como robot la Clave es ser consistentes, no abandones la rutina Ten una página de FANS Lo importante es que las personas muestren interés Facebook mostrará más tus publicaciones si respondes con rapidez Envía mensajes personales de Cumpleaños

UNA VEZ QUE CONTACTAMOS O NOS CONTACTAN, ¿CÓMO PROSPECTAMOS?

Llévalos cuanto antes al teléfono.

“Hey, veo que eres enfermera, en mi negocio

cio, trabajo con muchas enfermeras, si te mando un link lo verías?

“Hey, veo que te encanta tomar fotos, en mi negocio te iría super bien! si te mando un video, lo verías?

SI QUIERES PUEDES...

SIRVE A LAS PERSONAS!!

“Hey, veo que tuviste un mal día en el trabajo, no te preocupes, todo saldrá bien” ...

en ese momento la persona querrá saber más sobre ti.

En otras palabras procura que tu intención sea ayudar y servir a las personas, si lo haces, indudablemente te preguntarán: ¿tú a qué te

dedicas? ... Y procedes a hacer la invitación a que vean algún link o a hacer una Cita.

“LA IMPORTANCIA DEL SEGUIMIENTO EXITOSO”

20 años en mal y dentro de mil años diré lo mismo, hay que saber hacer un buen seguimiento, cada persona va a tu embudo.

Unas dirán SI

Otras dirán NO

Otras dirán TAL VEZ (estas te vuelven loca)

Pasos para hacer Llamadas de Seguimiento

1.- Deja un mensaje de voz de 5-10 segundos - No sonar desesperada. - Volver a marcar en 3 días y dejar otro mensaje corto, luego en 7 días, luego en 10 días, después cada 3 semanas.

2.- Edifica, Di algo agradable sobre la persona Ofrece una edificación sincera. Hey, Susy, me llama mucho la atención que eres una persona muy dinámica y las habilidades que tienes para tratar a las personas....

3.- Crea Curiosidad Algo emocionante en tu negocio, “Acabo de ir a checar el banco, y qué crees? Mi cheque sigue en aumento”.

SI QUIERES PUEDES...

Algunas estadísticas: 48% de los Vendedores hacen “0” llamadas de seguimiento
25% de los Vendedores hacen “2” llamadas de seguimiento
12% de los Vendedores hacen “3” llamadas de seguimiento

10% de los Vendedores hacen más de 3 llamadas de seguimiento

2% de las Ventas se hacen en el Primer Contacto

3% de las Ventas se hacen en el Segundo Contacto

5% de las Ventas se hacen en el Tercer Contacto

10% de las Ventas se hacen en el Cuarto Contacto

80% de las Ventas se hacen después de 5-12 Exposiciones

Tarea:

Practica estos 3 puntos. Llama en las siguientes 24 horas a 2 personas que tú sabes que necesitas dar seguimiento.

Escribe sus nombres en este momento.

Lo que realmente importa después de leer y entender todo lo que te comparto es, que aras a partir de ahora?

“LO MEJOR ESTA POR VENIR”

DEBEMOS SER LAS HEROINAS QUE NUESTROS HIJOS BUSCAN Y NECESITAN, ELLOS TE BUSCAN A TI...

Si pudiera GARANTIZARTE que al hacer bien tu trabajo, vas a salvar la vida de alguien.... implementaría todo lo que has aprendido hoy? Entonces por qué no lo haces? He notado que olvidamos quién somos en realidad. ¿Cómo recordarlo?

3 HERRAMIENTAS

SI QUIERES PUEDES...

Cambia como inicias tu día AGRADECE...

Soy Poderosa, soy honesta, soy la mejor Coach, soy Sexy, soy Leal, Soy Grandiosa, Estoy Llena de Fe, Soy Valiente, Soy Millonaria....

Nadie te puede quitar quién eres, a menos que tú lo permitas.

La mayoría de las personas no hace esto y la realidad es que no es negociable. Agradece también!!! Ayuda a los que piden ayuda.

A veces tratamos de arrastrar a reuniones a personas que no quieren, y perdemos mucho tiempo. Ayuda a quien quiere ser ayudado.

HAZ TU TABLERO DE VISION

Participa en tu Rescate...es tu negocio!

CREA "Tableros de Manifestación" Y de lo que se trata es: ¿En quién necesitas convertirte para realizar esas Visiones?

RODEATE DE PERSONAS POSITIVAS Elige bien.

Te conviertes en el promedio de las personas con las que te juntas. la gente que te quiere, que te apoya, ¡toma la responsabilidad! Y demuestra tu amor.

Envíale mensajes de amor a tu pareja, no dejes caer las amistades que te empoderan y aléjate de los que no te apoyan.

TE CONTARE UNA HISTORIA...tomada del libro

"The Prayer of Jabez",

En el que llega un hombre al cielo y San Pedro le da la bienvenida y le dice "puedes ir a donde quieras, pásatela bien, lo único que no puedes hacer es atravesar esa puerta".

Un par de días después este hombre se da cuenta que la puerta está abierta, se dirige hacia ella y nota que hay miles de cajas, todas con un

SI QUIERES PUEDES...

nombre marcado. ¿Qué creen que hace este hombre? Busca su caja. Llega San Pedro y le dice “hay, te dije que no entraras aquí”.

Sí, pero es que esta caja tiene mi nombre. Así es, le dijo San Pedro, pero déjame decirte qué hay en esa caja:

Está **TODO LO QUE PUDISTE HABER TENIDO EN LA TIERRA**, si tan solo lo hubieras pedido. Amigas, cada organización, cada persona, cada

familia a la que pudiste haber ayudado, si tan solo lo hubieras pedido.

Quiero invitarte a levantarte y creer en tu poder, a estar...

¡súper orgullosa de quién eres!

ES TIEMPO DE TENER CORAJE, DE TENER FE, TENER COMPROMISO, SABER QUE HOY ES MI TURNO, REPITELO ES MI MOMENTO, ES MI MOMENTO, ES MI MOMENTO!!

PORQUE SOY UNA MUJER PODEROSA DEL NETWORK MARKETING!!

LEVANTATE!! SIENTE TU PODER Y DEMUESTRALE AL MUNDO LA GRANDIOSA MUJER QUE ERES!!

La vida se vive por los “Momentos que tienes”.

ES TU MOMENTO. NOS VEMOS EN EL RETIRO DE MUJERES INGOVERNABLES”



Recuerda... “tus sueños no son negociables”